

新規加盟店獲得のための

開業支援サービス導入のご提案

加盟金や店舗工事費用など、資金不足が理由の取りこぼし(機会損失)を防ぐお手伝いをいたします



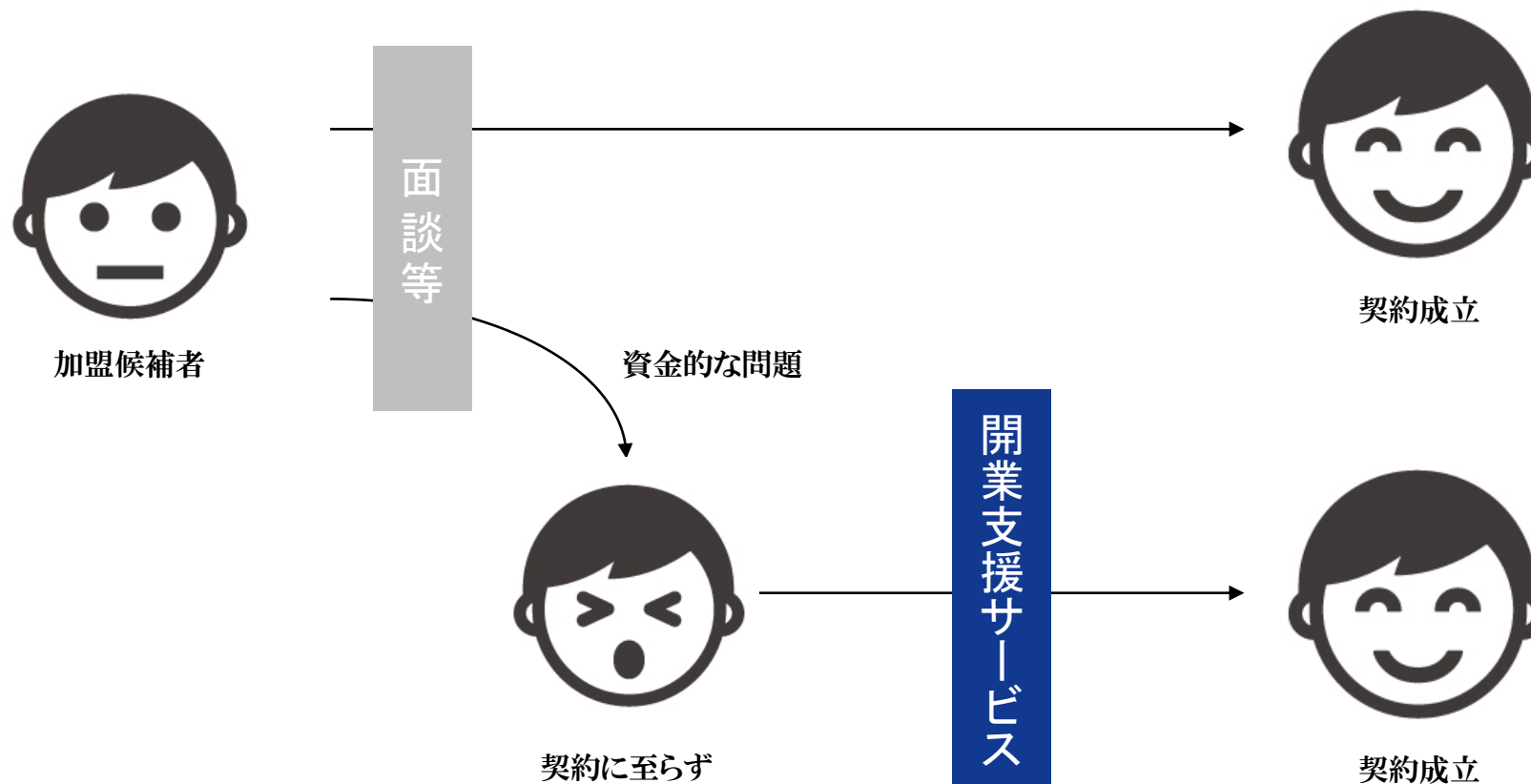
加盟店獲得時に「開業支援サービス」をご案内いただくことで 資金不足による取りこぼし(機会損失)を防ぐお手伝いをさせていただきます。

当協会は、代理店やフランチャイズの仕組みを広めることで、雇用創出や日本経済の活性化を目指しております。代理店やフランチャイズ展開されている会員様から日々いろいろなご相談をいただいております。その中でも、特に多いのが加盟店の獲得促進です。

今回のご案内は、加盟店獲得時の障害の一つである「加盟店の資金不足」に焦点を当てた内容です。加盟金や店舗工事費用など、資金不足が理由で加盟を躊躇・断念される方に、貴社から「開業支援サービス」をご案内いただくことでこれからの回避する施策です。

本サービスをご導入いただくことで、月間の加盟店獲得数が1.5倍、2倍と増え、事業拡大を後押しできれば幸いです。

一般社団法人日本代理店協会 理事長 **佐藤 康人**



開業支援サービスとは、これまで資金的な問題で契約に至っていなかった加盟候補者を救済する支援策です。

支援対象は法人・個人を問いませんので、貴社の加盟店獲得数の向上に貢献します。

開業支援サービスのご案内

弊社フランチャイズ(代理店)に加盟をする際、以下の用途の資金調達をお手伝いさせていただきます。

- ・加盟金 〇〇〇万円
- ・店舗工事費用 〇〇〇万円～

- 1) 無料診断のお申込み
- 2) 弊社提携先から電話にてご案内
- 3) 銀行支店名+融資可能額のご連絡 ←ここまで無料
- 4) 融資お申込み
事業計画作成5万円+融資希望額の1%が必要です
- 5) 銀行との面談(専門家が同行します)
- 6) 融資着金(最短1週間～)
- 7) 成果報酬お支払い
融資額の5%(申込時の1%分は差し引きます)

上記にて資金調達後、加盟手続きを進めさせていただきます。ご希望の方は担当までお申込みください。

株式会社〇〇〇〇 〇〇本部

左のような案内文をご用意いただき、資金的な問題で加盟を断念されている加盟候補者様にご案内ください。

融資申込者の状況によりますが、ご本人が自力で公庫や金融機関に持ち込むよりも2倍程度の融資が付き喜ばれています。

例) 300万円希望して、300万円融資が決まった場合の本人負担

◆融資お申込み時

事業計画書作成料5万円 + 3万円(300万円×1%) = 8万円

◆融資実行後:

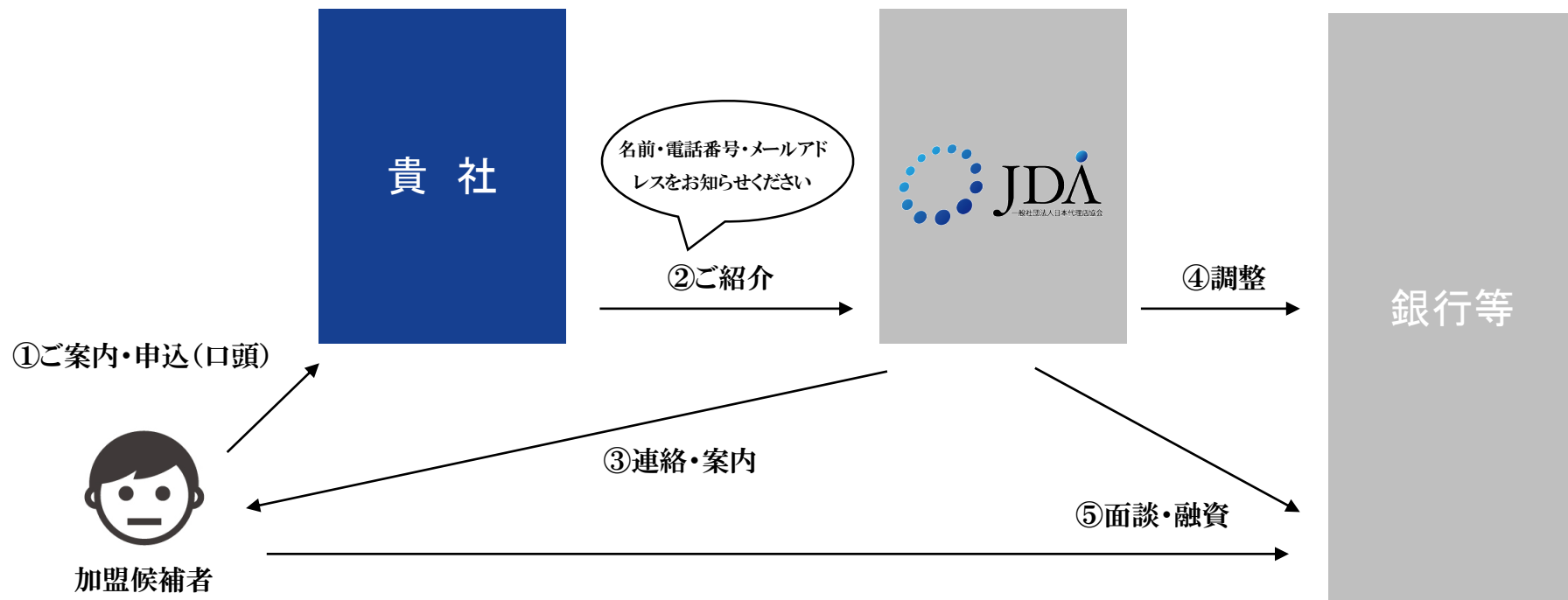
成功報酬15万円(300万円×5%) - 3万円 = 12万円

◆合計

8万円+12万円=20万円をご本人から当協会または提携先にお支払いいただきます

※貴社の金銭的負担は一切ございません

事業計画作成料には消費税がかかります



貴社からはご紹介いただくだけで、その後の手続きはすべて当協会および提携先の専門家が行います。

融資申込の有無、融資額、着金日などの情報はすべて貴社にフィードバック可能です。

加盟店の獲得数が増える

代理店・フランチャイズ展開では、毎月コンスタントに加盟店を獲得していくことが求められます。本サービス導入により、今までより多くの獲得が期待できます。

加盟店に余裕ができる

加盟金の額よりも多く融資を受けられるケースがありますので、加盟店様に資金的、心理的余裕が生まれます。加盟後の円滑なスタートが期待できます。

手間がかからない

前ページでご覧いただいた通り、本部様の手間はほとんどかかりません。比較的短期で解決しますので、ルーティンの一部に組み込んでいただけます。

ご導入いただくメリットは上記の通りです。手間がかからず加盟店を増やせて、しかも加盟後も円滑な関係が期待できます。

実際に代理店・FC本部が導入し成功した事例をご紹介します。

事例1) ベーカリーのFC本部で加盟店獲得増に成功

加盟数:年間10件→30件 (加盟金300万円、開業費用1,500万円)

15件中10件の契約率が100%に。さらに従来なら諦めていたオーナーにも加盟していただくことができ、前年より20件アップ。資金の相談等に乗る時間が省け加盟開発に注力できるようになった。

事例2) リラクゼーションのFC本部で加盟店の倍増に成功

加盟数:年間30件→60件 (加盟金200万円、開業費用700万円)

資金調達の窓口を設け自社なりに対応していたが、専門家ではないため時間がかかったり落ちたりの失敗に苦勞していた。すべての相談を外部化することにより、社内スタッフの軽減になっただけでなく、加盟数が大幅に伸びた。

事例3) リフォームの代理店事業で契約数アップに成功

加盟数:年間50件→80件 (初期費用500万円)

10名体制で細かい事業計画書を作るなど資金調達の支援をしてきた。しかしながら個人間で成果にバラツキがあったり、事業計画書の作成に多くの時間を費やしていたため改善が望まれていた。今では、本業に専念できて売上増にもなった。

サービス導入にかかる費用について



本サービスの導入は、当協会の「加盟会員」様に限定しております。

<https://j-dma.org/nyukai>

ご入会いただくと、オンライン講座、メール相談など、他のサービスもお受けいただけます。

入会金無料、月会費は1ヶ月10,000円(税別)ですので、是非お申込みください。

月払いはクレジットカード決済のみ。請求書でのお振込みを希望される場合は年一括で請求書を発行させていただきます。

金額は税別です

クレジット払い	毎月10,000円 ※30日間お試しができます
銀行振込	年一括120,000円 ※請求書を発行します

※詳しくは担当までお問合せください

日本代理店協会は、代理店やフランチャイズの構築を支援している企業・団体が集まってできた一般社団法人です。設立当初は日本代理店マーケティング協会という名称でしたが翌年現協会名に変更しました。

設立の背景には、代理店を作りたいと思ってもノウハウがどこにも見つからない、ということと、代表の佐藤が一人でコンサルティングを行うのではなく、広く情報提供し日本経済活性化の一助となることが狙いとしてありました。

現在、会員数も増加し、オンライン講座なども行えるようになりました。今後も会員様の声に耳を傾けよりよい協会へと成長してまいります。

名称	一般社団法人 日本代理店協会（略称:JDA Japan Distributor Association）
協会事務局	〒100-0005 東京都千代田区丸の内1-6-5 丸の内北口ビル9F WeWork
連絡先	TEL.03-3248-1500（平日9:00-18:00） FAX.03-6893-6126
理事・運営委員	理事長：佐藤康人（株式会社プライスレス 代表取締役） 副理事長：島村正顕（クラウンコンサルティング株式会社 代表取締役社長） 運営委員：北原輝和（株式会社エンジョイント 代表取締役） 運営委員：実川香名美（株式会社RABBITSCOMPANY 代表取締役） 運営委員：新谷哲（WizBiz株式会社 代表取締役社長） 運営委員：船越善裕（株式会社バリューパートナーズ 代表取締役） 運営委員：光武典隆（株式会社メディアワールド 代表取締役）
設立	2013年1月
会員数	1,359社（名）※2019年3月31日現在

一般社団法人 日本代理店協会 行き (FAX:0120-099-979 24時間受付)

開業支援サービス導入申込書

開業支援サービス(資金調達)の導入にご興味をお持ちいただけましたら、本申込書にご記入のうえFAXにてお送りください。

社名

部署/役職

申込者氏名

(ヨミガナ

)

電話(携帯可)

E-mail

ホームページ

http://

事業の概要

ご記入いただいた内容は本件の連絡にのみ使用いたします。